UTEC
UNIVERSIDAD DE INGENIERÍA Y TECNOLOGÍA

EDUCACIÓN EJECUTIVA

COMERCIALIZACIÓN Y LOGÍSTICA MINERA

Programa en

NUESTRO PROGRAMA

Tanto la logística minera como la comercialización de los productos finales, requieren una evaluación precisa y una eficiente estrategia de valorización financiera para cumplir los objetivos y metas de manera confiable y segura. Al respecto, empresas mineras han incorporado tecnologías, herramientas y métodos de mejora continua; sin embargo, se requiere un uso óptimo de estos recursos para lograr posicionarse competitivamente y reducir deficiencias en la cadena.

Este programa tiene como objetivo principal potenciar a los profesionales que deseen incursionar en el sector minero, sabiendo que en los próximos 10 años se proyecta la ejecución de más de 50 proyectos mineros que suman una inversión mayor a USD 54 mil millones, frente a una coyuntura de déficit de profesionales capacitados para este fin.

En este programa aprenderás a:

- Tener un entendimiento básico de la industria minera y de donde vienen los productos que van a comercializar.
- Adquirir el conocimiento para poder comercializar concentrados y metales refinados.
- Controlar y optimizar la gestión del manejo de los minerales y concentrados en toda la cadena logística y comercial.

INFORMACIÓN GENERAL

Inicio:
22 de marzo

Fin:
26 de agosto

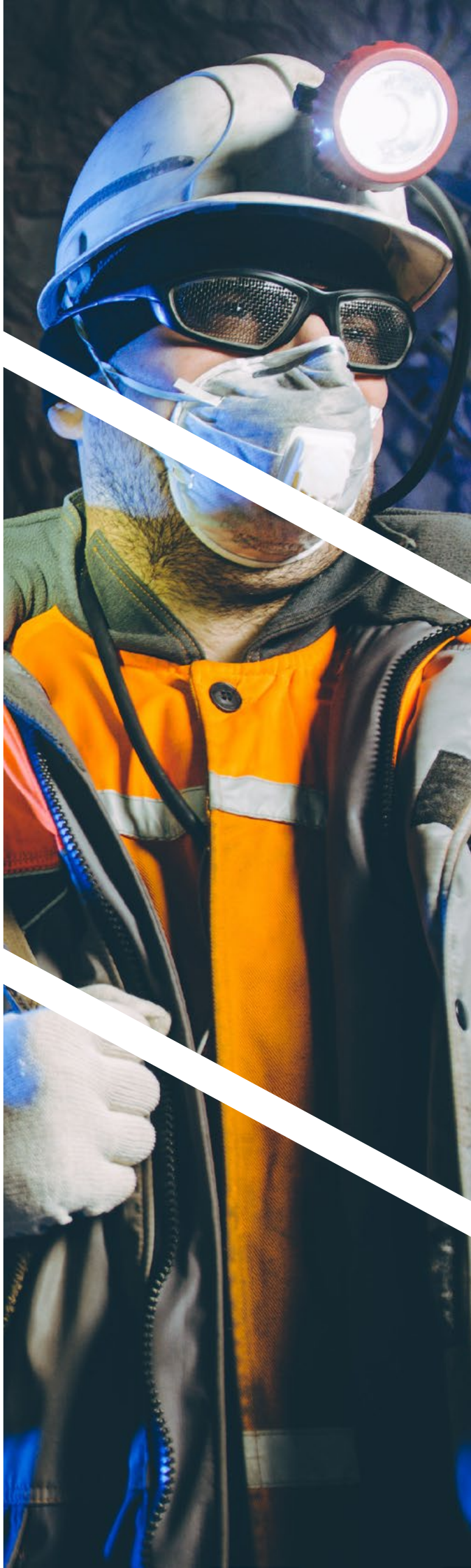
Modalidad:
Live Online

Duración:
18 semanas
(116 horas lectivas)

Inversión:
S/ 12,500.00

Horarios*:
Martes y Jueves
de 19:00 a 22:00 hrs

*Revisar cronograma.



PERFIL DEL INTERESADO

- Profesionales encargados de la logística minera o especializados en comercialización de minerales y metales refinados.
- Profesionales que laboran en empresas de trading, refinerías, fundiciones y proveedores del sector minero.
- Profesionales de otros sectores que deseen ingresar al sector minero.
- Consultores, auditores y reguladores vinculados a la actividad minera.
- Funcionarios vinculados con el sector minero.

PERFIL DEL EGRESADO

Al culminar el programa:

Podrás adquirir y aplicar el conocimiento del funcionamiento de los mercados internacionales de minerales y metales refinados para una óptima toma de decisiones comerciales.

Además aplicarás las mejores prácticas y así cumplir con las exigencias legales y medioambientales.

CRONOGRAMA[1]

MÓDULO I [2]

Sesión	Contenido	Horas
Sesión 0 Miércoles[3], 22 de marzo	Bienvenida y presentación del programa. Requisitos mínimos de dispositivos y conectividad. Herramientas: Zoom. Slack y Google Drive. Sesión de networking.	3
Sesión 1 Jueves, 23 de marzo	Introducción a minería: cadena de valor, composición de los minerales más importantes, yacimientos y potencial minero del Perú (visión desde la geología).	3
Sesión 2 Martes, 28 de marzo	El Mercado Internacional: Principios de oferta y demanda del mercado de metales, Precios y la Bolsa de metales. Exportación Minera y Consumo Internacional.	3
Sesión 3 Jueves, 30 de marzo	Valorización de Concentrados | Parte - I.	3
Feriado de Semana Santa.		
Sesión 4 Martes, 11 de abril	Valorización de Concentrados | Parte II.	3
Sesión 5 [4]Jueves, 13 de abril	Valorización de Metales refinados.	3
CESCO WEEK: *Del lunes 17 al miércoles 19 de abril [5].*		
Sesión 6 Martes, 25 de abril	Operaciones Comerciales: Casos prácticos (swaps: Time and quality).	3
Sesión 7 Jueves, 27 de abril	¿Comercialización es igual a negociación? Caso práctico y evaluación.	3

[1] Algunas sesiones serán llevadas a cabo bajo la modalidad presencial.
[2] Revisar información académica para conocer las fechas de los exámenes online de los módulos.
[3] Día excepcional dado que se realizará la sesión introductoria.
[4] La sesión será desarrollada bajo la modalidad presencial
[5] No forma parte de las horas del Programa; sin embargo, el evento forma parte de la industria y podría ser de su interés.

CRONOGRAMA[6]

MÓDULO II [7]

Sesión	Contenido	Horas
Sesión 8 Martes, 02 de mayo	Contratos y cláusulas usuales en los contratos comerciales de metales preciosos.	3
La fecha y hora se informará a través del Asistente del programa	Examen Online del Módulo 1.	
Sesión 9 Jueves[8], 04 de mayo	Casos reales en el proceso de comercialización de concentrados de metales preciosos.	3
Sesión 10 Martes, 09 de mayo	Contratos y cláusulas usuales en los contratos comerciales de refinados de metales preciosos.	3
Sesión 11 Jueves, 11 de mayo	Casos reales en el proceso de comercialización de refinados de metales preciosos.	3
Sesión 12 Martes, 16 de mayo	El Mercado Internacional - Geolocalización de mercados objetivos internacionales y la Bolsa de Metales.	3
Sesión 13 Jueves, 18 de mayo	Cotización de metales y valorización de los minerales: Factores que influyen en el precio de los minerales.	3
Sesión 14 Martes, 23 de mayo	Coberturas.	3
Sesión 15 Jueves, 25 de mayo		3
Sesión 16 Martes, 30 de mayo		3
Sesión 17 Sábado[9], 03 de junio **Obligatoria**	Taller de simulación de coberturas.	5

[6] La Universidad de Ingeniería y Tecnología, se reserva el derecho de postergar, reprogramar o cancelar el programa en caso no se cuente con la cantidad mínima necesaria de participantes, así como modificar la programación de alguna sesión agendada en caso de fuerza mayor y de manera excepciona fuera del horario establecido. De igual manera, se reserva el derecho de reemplazar al expositor que por algún motivo de fuerza mayor no pueda asistir a las sesiones programadas, por un expositor de similar calidad.
[7] **Revisar información académica para conocer las fechas de los exámenes online de los módulos.**
[8] La sesión será desarrollada bajo la modalidad presencial

MÓDULO III [10]

Sesión	Contenido	Horas
Sesión 18 Martes, 06 de junio **Obligatoria**	Sesión de asesoría para el trabajo final.	3
Sesión 19 [11] Jueves, 08 de junio	Procesamiento de minerales: Etapas del procesamiento, principales métodos y características que determinan la calidad de los concentrados y metales (visión metalúrgica).	3
Sesión 20 Martes, 13 de junio	Planeamiento minero: Ley de corte. Cómo se dimensiona la producción diaria de toda la mina, proyección de costos de extracción, ingresos y el tiempo de vida de la mina (visión desde el planeamiento).	3
Sesión 21 Jueves, 15 de junio	Supervisión y control de calidad en el manejo y logística de metales preciosos | Parte - I	3
La fecha y hora se informará a través del Asistente del programa	Examen Online del Módulo 2.	
Sesión 22 Martes, 20 de junio	Supervisión y control de calidad en el manejo y logística de metales preciosos | Parte - II.	3
Sesión 23 Jueves, 22 de junio	Etapas y controles en el manejo de metales preciosos	3
Sesión 24 La fecha y hora se informará a través del Asistente del programa	Visita al Laboratorio[12].	6

[9] La sesión será desarrollada bajo la modalidad presencial
[10] **Revisar información académica para conocer las fechas de los exámenes online de los módulos.**
[11] **La exposición de la sesión N° 19 "Procesamiento de minerales"** es desarrollada por un expositor internacional, considerar que la presentación se realizará en inglés.
[12] La visita se realizará siempre y cuando tengamos disposiciones favorables del Gobierno en cuanto a la coyuntura; en caso no se pueda llegar a realizar, se efectuará cuando el Gobierno nos lo permita previa coordinación con la empresa correspondiente. Y se deben de cumplir con todas las medidas sanitarias impuestas por el gobierno central, a fin de prevenir el covid 19.

Sesión	Contenido	Horas
Sesión 25 Martes, 27[13] de junio	Tópicos de Logística Comercial | Parte - I	3
Sesión 26 Miércoles, 28 de junio	Tópicos de Logística Comercial | Parte - II.	3
Sesión 27 Martes, 04 de julio	Transporte Terrestre.	3
Sesión 28 Jueves, 06 de julio	Almacenes.	3
Sesión 29 Martes, 11 de julio	Transporte Marítimo | Parte - I.	3
Sesión 30 Jueves, 13 de julio	Transporte Marítimo | Parte - II.	3
Sesión 31 La fecha y hora se informará a través del Asistente del programa	Visita al Depósito Mineral.	6
Sesión 32 Martes, 18 de julio	Pesaje, Muestreo y Determinación de humedad.	3
Sesión 33 Jueves, 20 de julio	Seguridad Industrial, Patrimonial y Gestión del Medio Ambiente.	3
Sesión 34 Martes, 25 de julio	Control de calidad y ensayos en la comercialización.	3

[13] La sesión será desarrollada bajo la modalidad presencial.

Sesión	Contenido	Horas
La fecha y hora se informará a través del Asistente del programa	Examen Online del Módulo 3.	
	Sesión de networking.	La fecha y hora se informará a través del Asistente del programa
Sesión 35 [14] Sábado, 26 de agosto **Obligatoria**	Clausura. Presentación del proyecto integrador.	4

N° de Horas síncronas[15]**:** 116
Dedicación académica[16]**:** 72

[14] La fecha de la sesión 36 se confirmará en la sesión 0.
[15] **Síncronas:** Sesiones live online con horario establecido.
[16] **Dedicación académica:** Mínimo 4 horas a la semana para revisión de material y reuniones grupales, en caso sea necesario.

EXPERTOS

BRUCE HELDEN

Gerente General y Gerente Global de Gestión Almacenes
para IXM

LUIS EDUARDO WOOLCOTT

Senior Trader
en Transamine Trading

PAOLO CABREJOS

Gerente General para la costa oeste de Sudamérica y México
para TRAXYS

SAMMY ANIYA

Fundador y Expositor del Programa en Comercialización y Logística Minera
en UTEC

* La Universidad de Ingeniería y Tecnología, se reserva el derecho de reemplazar al expositor que por algún motivo de fuerza mayor no pueda asistir a las sesiones programadas, por un expositor de similar calidad.

SOBRE EL PROGRAMA

METODOLOGÍA

El programa está desarrollado en 116 horas lectivas de clases síncronas, tiene previsto iniciar en el mes de marzo y culminar en el mes de agosto del 2023. El horario regular de las sesiones es martes y jueves de 19:00 a 22:00 hrs. teniendo la sesión la sesión de inmersión en día distinto de acuerdo al cronograma detallado.

Será sábado el día de las siguientes sesiones y en el siguiente horario: Taller de coberturas: 08:00 a 13:00 hrs | Visitas: horario por la mañana | Clausura: 09:00 a 13:00 hrs.

EVALUACIÓN

La evaluación es vigesimal siendo la nota mínima aprobatoria 13.00.

El programa combina la teoría con la práctica, por lo que se requiere del compromiso del participante en las diferentes actividades preparadas a lo largo de las clases.

Es importante y necesaria la asistencia a las sesiones programadas para poder seguir la ilación del desarrollo del programa. De presentar algún inconveniente, puede reportarlo con el Asistente Virtual. De igual manera, se sugiere revisar la grabación de la sesión que será subida a la plataforma tecnológica. Si, en caso, el participante no puede asistir a alguna de las sesiones programadas, entonces deberá ponerse en contacto con el grupo que se le asignó.

Inasistencia: Se considera como inasistencia las faltas justificadas e injustificadas.

El participante debe revisar la grabación, realizar las tareas y practicar el desarrollo de la clase antes de la siguiente clase síncrona.

Evaluación

Tareas, controles y participación	**10 %**
Examen módulo I	**10 %**
Exámenes módulos II y III (mismo peso para c/u)	**30%**
Taller de coberturas	**10%**
Trabajo y sustentación final	**40 %**
Total	**100 %**

DEDICACIÓN ACADÉMICA

Las horas de dedicación fuera de las sesiones de clase son de mínimo 4 horas a la semana. Esto comprende revisión del material del Programa sin horario establecido y tiempo aproximado para reuniones grupales, en caso sea necesario.

ACOMPAÑAMIENTO VIRTUAL

El participante del programa contará con el apoyo de un Asistente Académico Virtual a lo largo de las sesiones ante cualquier consulta relacionada al Programa.

Para otras preguntas fuera del horario de clases:

De lunes a viernes de 10:00 a 13:00 y de 17:00 a 20:00 hrs., con un nivel de respuesta aproximado de 48 horas hábiles.

MATERIAL DEL PROGRAMA

El participante accederá al material relacionado al contenido del programa; para esto se habilitará el acceso online dentro de nuestra plataforma de aprendizaje. Todo el material estará disponible en formato digital. Puede entregarse en inglés dado que es el idioma que muestra los últimos estudios realizados de manera internacional. El material recomendado o adicional podría tener un costo.

Las clases síncronas serán grabadas (salvo restricciones indicadas en la normativa de Protección de Datos Personales) y se alojará el video a través de nuestras plataformas de aprendizaje que permitan la revisión posterior del participante. Dicha grabación se puede visualizar únicamente en línea, bajo ningún motivo se permite su descarga total o parcial a ningún dispositivo.

El vídeo se facilita únicamente para el participante del programa. El uso del material y videos son exclusivos para la enseñanza del programa en el cual el participante está inscrito. Asimismo, por protección de la propiedad intelectual, la descarga, copia, reproducción y/o compartida del material del programa, de manera parcial o total, está prohibido. La Universidad es titular de todos los derechos de propiedad intelectual referentes al contenido y se reserva las acciones legales que puedan tomarse en caso el participante infrinja esta disposición.

HERRAMIENTAS DE APRENDIZAJE*

Harás uso de las siguientes plataformas tecnológicas que permitirán el logro de tu aprendizaje:

Zoom

Sistema de videoconferencia multiplataforma que permite la interacción entre participantes y expositores en tiempo real.

Slack

Herramienta de comunicación que permite el networking entre los participantes.

Google Drive

Permite centralizar de manera ordenada y secuencial los diferentes recursos digitales que son el soporte para lograr los aprendizajes esperados.

*Sujeto a modificaciones por Educación Ejecutiva UTEC sin previo aviso.

CERTIFICACIÓN

UTEC otorgará un certificado digital* a los participantes que aprueben el "Programa en Comercialización y Logística Minera" en un plazo máximo de 15 días hábiles posterior a la fecha de cierre**. El documento es firmado por la Dirección de Educación Ejecutiva.

Texto del documento:

Por haber aprobado el Programa en Comercialización y Logística Minera, desarrollado en 116 horas lectivas de clase, del (día y mes de inicio) al (día y mes de fin) del (año)

**El certificado se envía de manera digital al correo registrado durante el proceso de venta, a través de la cuenta: comunicacioneseducacionejecutiva@utec.edu.pe*

***Fecha de cierre del Programa: se entiende cuando se ha entregado y evaluado el trabajo final, según sea el caso.*

Reglamento de Educación Ejecutiva

Puedes revisar el reglamento AQUÍ

INFORMES

Asesoras Comerciales

Liliana Franco
lfranco@utec.edu.pe
+51 966 252 705

Karen Vilca
kvilca@utec.edu.pe
+51 966 252 730

Acerca de UTEC

La Universidad de Ingeniería y Tecnología (UTEC) viene desarrollando la ingeniería que se requiere en el mercado actual y para las empresas y sociedad del futuro. Una ingeniería que va de la mano con la investigación y la creación de soluciones tecnológicas de vanguardia, comprometida con las necesidades sociales y la sostenibilidad. UTEC es una propuesta de educación superior dedicada a formar profesionales capaces de llevar su ingenio a la práctica. Además, UTEC es la única opción universitaria en el mercado que cuenta con una propuesta curricular de aprendizaje activo y basado en proyectos, tal como lo hacen los planes de estudios de las mejores escuelas de ingeniería del mundo.

© 2022 UTEC
All Rights Reserved.